

CEOS FRITZOE söker innesäljare

som skapar affärer och nöjda kunder

Vi söker engagerad medarbetare som vill bygga starka och långsiktiga kundrelationer. Samt ge professionell service och arbeta lösningsorienterat för att skapa nya affärsmöjligheter och stärka kundernas förtroende.

Rollen

Våra innesäljare ansvarar för hela orderflödet – från kundkontakt till leverans. Arbetet innebär att proaktivt hitta och lösa avvikelser i orderflödet, föreslå alternativa lösningar och stärka samarbetet genom att fånga upp kundens behov.

Du kommer bland annat att:

- Hantera inkommande kundkontakt och registrera order.
- Skapa inköpsorder och lösa avvikelser i orderflödet.
- Samarbeta med våra utesäljare för att tillgodose kundernas behov av service.

Vi söker dig som:

- Har produktkunskap och erfarenhet från vår bransch så att du har förståelse för kunderna och deras behov.
- Har erfarenhet av försäljning där direktkontakt med kunder och service varit en viktig del.
- Hanterar svenska och engelska väl i tal och skrift.

För att lyckas i rollen är det viktigt att du:

- ✓ *Har god social förmåga* – Du har lätt för att skapa tillit och möter olika människor med professionalism.
- ✓ *Är proaktiv & flexibel* – Du gillar att ta initiativ och hitta lösningar och tycker det är lätt att växlar tempo och prioriteringar utan att tappa struktur.
- ✓ *Är lyhörd* – Du är nyfiken, ställer frågor och tar in information för att kunna ge rätt hjälp.
- ✓ *Är kvalitetsmedveten* – För dig är det viktigt att hålla en god struktur och ta ansvar för ditt arbete.

Vi erbjuder dig:

En viktig roll i ett engagerat team på väg framåt där du får möjlighet att påverka kundupplevelsen och arbeta nära både kunder och interna kollegor – varje dag.

Plats: Nässjö
Arbetstider: 07:00-16:00 måndag – fredag
Tillträde: Snarast eller enligt överenskommelse.

Ansökan skickas till: johan.hugosson@ceos.se

Sista ansökningsdag: 8 mars 2026

Vi kan komma att kalla till intervjuer innan sista ansökningsdag.